

Dienstenportfolio breidt uit van perifere of minder kritische naar essentiële en centrale applicatiegebieden

CLOUDBEDRIJVEN ZIJN JONG EN STEEDS MEER GESPECIALISEERD

CLOUD IS NIET MEER WEG TE DENKEN UIT HET AANBOD VAN OPLOSSINGEN EN DIENSTEN VAN IT-BEDRIJVEN. HET AANBOD EN ZEKER OOK HET GEBRUIK VAN OP CLOUDDIENSTEN GEBASEERDE OPLOSSINGEN NEEMT SNEL TOE. HET BREIDT UIT VAN PERIFERE OF MINDER KRITISCHE APPLICATIEGEBIEDEN NAAR ESSENTIËLE EN CENTRALE GEBIEDEN.

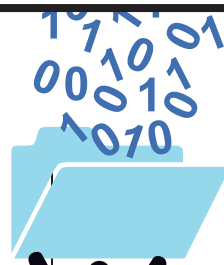
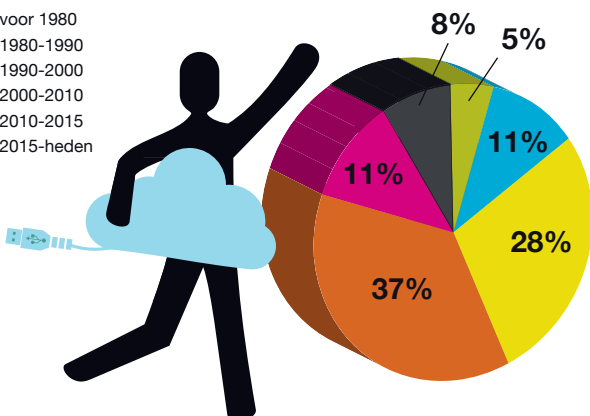
door Partner Navigator beeld Shutterstock

JONG EN KLEIN

IT-bedrijven met cloudgerelateerde activiteiten zijn gemiddeld genomen wat jongere bedrijven. Een groot deel (56%) is na 2000 gestart. IT-bedrijven met cloudgerelateerde activiteiten zijn over het algemeen wat kleinere bedrijven. Twee derde heeft minder dan 50 werknemers.

Bedrijf is actief sinds

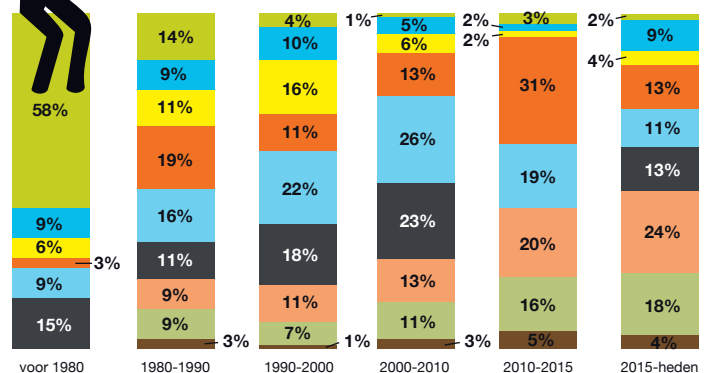
- voor 1980
- 1980-1990
- 1990-2000
- 2000-2010
- 2010-2015
- 2015-heden



HOE OUDER, HOE GROTER

Naarmate bedrijven met cloudgebaseerde diensten langer actief zijn, zijn ze gemiddeld ook groter in aantal werknemers. Een duidelijk omslagpunt ligt in het jaar 2000. Bedrijven die voor de millenniumwisseling zijn opgericht, hebben duidelijk meer werknemers in dienst.

Omvang afgezet tegen leeftijd bedrijf



- 1 werknemer
- 2 tot 5 werknemers
- 5 tot 10 werknemers
- 10 tot 20 werknemers
- 20 tot 50 werknemers
- 50 tot 100 werknemers
- 100 tot 200 werknemers
- 200 tot 500 werknemers
- 500 of meer werknemers

Deze analyse is gemaakt op basis van data uit de database van Partner Navigator, die in de afgelopen zeven jaar is ontwikkeld tot een database van 65.000 bedrijven. Partner Navigator voerde de analyse uit op een doorsnee van de in de cloud actieve IT-bedrijven: de 1.002 bedrijven in de database met het aandachtsgebied 'cloud'. Binnen deze groep keken we naar kenmerken als grootte, aantal jaren actief, het type bedrijf, vormen van dienstverlening en branchespecialisatie.

Publieke clouddiensten groeien sinds enkele jaren zeer snel. Maar lokale IT-bedrijven verwerken in hun aanbod ook steeds vaker cloudgebaseerde oplossingen. SaaS-gebaseerde applicaties lopen hierbij voorop. Lokale bedrijven bieden steeds vaker ook meer infrastructurele diensten uit de publieke cloud aan. De variatie in het aanbod groeit hard, alsmede de wijze waarop dat aanbod tot stand komt. Zo verweven steeds meer

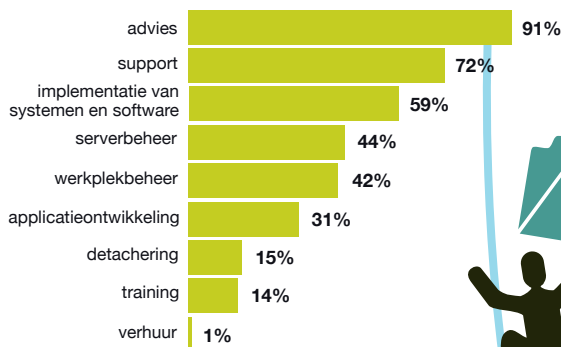
lokale aanbieders in hun aanbod de oplossingen van publieke cloudplatformen (van bijvoorbeeld AWS of Azure) als vervanging van of aanvulling op private cloudoplossingen. Daarbij zijn hun lokale aanwezigheid en vertrouwensrelatie een belangrijke extra. In de mix van bedrijven zien we dat bedrijven die clouddiensten aanbieden, vaak jonger en kleiner in aantal fte's zijn dan overige bedrijven. We bevinden ons in deze jaren op een kantelpunt voor het

aanbod in de IT-markt. Cloud begint meer en meer de standaard of het uitgangspunt te zijn in de ontwikkeling van applicaties en diensten. De leveranciers die cloudgerelateerd aanbod naast zich laten liggen, lopen op termijn het risico naast de lijn te komen staan. Voorheen was cloudgebaseerd aanbod voldoende voor aanbieders om relevant te blijven, nu blijkt dat specialisatie een bijkomende vereiste is.

DIENSTENPORTFOLIO

De in de cloud actieve IT-bedrijven geven vrijwel altijd advies, verlenen support en implementeren ook vaak.

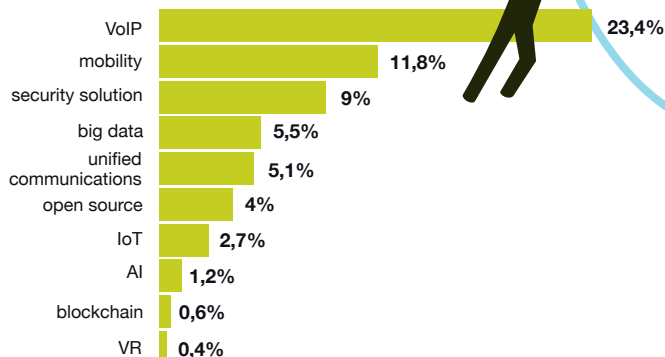
Dienstenportfolio



AANDACHTSGEBIEDEN

De aandachtsgebieden van de in de cloud actieve IT-bedrijven zijn vooral VoIP en mobility.

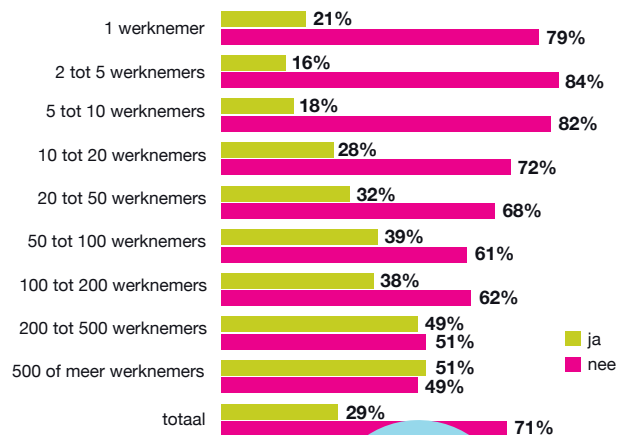
Solutions



HOE GROTER, HOE SPECIFIEKER

Hoe meer medewerkers een in de cloud actief bedrijf heeft, hoe groter de kans dat het zich op een specifieke branche richt. Consumenten en het kleinbedrijf zijn minder interessant voor partijen die zich op cloud focussen. Het midden- en kleinbedrijf behoort vaak tot de doelgroep van cloudbedrijven, net als middelgrote bedrijven.

Branchespecialisatie bij cloudspecialisten



Partner Navigator