

Financiële sector wordt bediend door grote spelers

ICT-LEVERANCIERS DIE ZICH RICHTEN OP FINANCIËLE SECTOR

DE FINANCIËLE MARKT IN NEDERLAND IS BELANGRIJK. NIET GEK DAT ER VEEL INNOVATIE IS OP HET GEBIED VAN ICT, SPECIFIEK VOOR DEZE FINANCIËLE MARKT. MET ALS VLAGGENSCHIP ADYEN, EEN VAN DE SNELGROEIENDE SOFTWAREBEDRIJVEN IN DE FINTECHSECTOR.

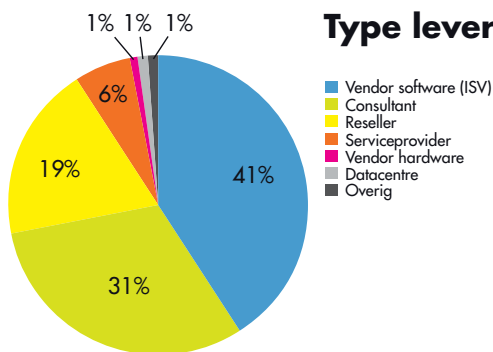
door Partner Navigator beeld Shutterstock

Er zijn twee soorten bedrijven actief die je kunt bestempelen als fintech. Je hebt de IT-bedrijven met een focus op de sector financiële dienstverlening. En je hebt de bedrijven die een financieel product of dienst leveren, met daarbij in hun kern digitale processen waarmee en waardoor zij snel innoveren, en dus

ontwikkelen, ten opzichte van de traditionelere financiële dienstverleners. Partner Navigator heeft zich in haar analyse op de eerste categorie gericht. Het is duidelijk dat we te maken hebben met de grotere IT-specialisten. De jarenlange focus op een veeleisende sector als de financiële dienstverlening heeft

ervoor gezorgd dat er een beperkt aantal specialisten zijn. Deze zijn vaak in het westen van Nederland te vinden, waar de meeste organisaties uit de financiële dienstverlening een hoofdvestiging hebben.

We zien qua type bedrijven dat het vaker om softwarebedrijven of consultants gaat, en in een minderheid om resellers. Buiten deze sector ligt die verhouding toch duidelijk anders. Daar zien we zeer veel resellers actief. Waar resellers zich wat vaker op het mkb richten, zijn financiële dienstverleners vaak weer wat groter, en is de specialisatie in software of advies een meer gewenst profiel. Met de veranderende vraag vanuit de financiële sector zal ook het profiel van de IT-specialist die deze sector bedient, verder veranderen. Financiële dienstverleners en met name de fintechbedrijven zelf hebben eerder behoefte aan specialisten dan aan generalisten onder de IT-bedrijven. Reden ook waarom we verwachten dat in de komende jaren software en skill-based diensten (waaronder consultants) een nog groter deel van de toeleverende IT-partijen zullen gaan innemen. 📈



VOORAL SOFTWARE EN DIENSTVERLENING

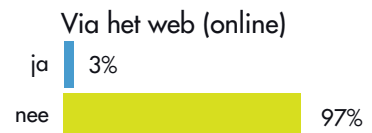
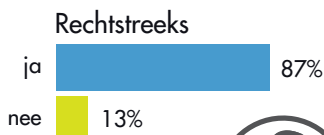
Meer dan 200 bedrijven hebben een specialisme in het financiële segment. 41% daarvan ontwikkelt applicaties, 31% levert adviesdiensten en 38% levert implementaties aan de Nederlandse financiële markt. In deze cijfers zijn de vele zelfstandige adviseurs niet meegenomen.



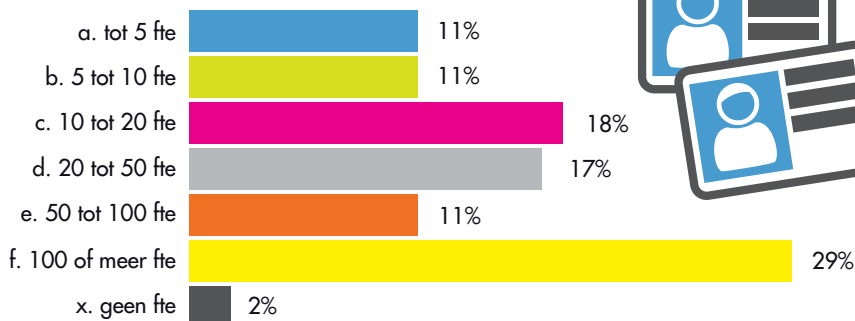
DIRECTE RELATIE

De financiële instellingen hebben veelal een directe relatie met hun leverancier. 87% van de bedrijven die zich op de financiële markt richten, levert primair rechtstreeks aan eindgebruikers, en werkt in een veel kleiner deel (12%) van de gevallen via resellers. Het blijken vooral ISV's en serviceproviders te zijn die zich via resellers op de financiële dienstverlening richten.

Go to market



Aantal werknemers



GROTE LEVERANCIER

We zien dat leveranciers die zich op financiële dienstverlening richten doorgaans wat groter zijn. Een op de drie partijen heeft meer dan 100 mensen in dienst. Verder valt qua geografische spreiding de concentratie in het westen van Nederland op.